

Texte für Akquise Anschreiben



Gar nicht so einfach, einen überzeugenden Text zu schreiben, mit dem man potenzielle Neukunden gewinnen kann. Wir machen vor, wie es geht und liefern Ihnen hier konkrete Textbeispiele, die Sie beim Schreiben Ihrer eigenen Akquise Texte inspirieren sollen.

Weitere Tipps zum Schreiben von Akquise Texten finden Sie [hier](#).

Use Case: Social Media Beraterin betreibt Akquise

Hallo Herr Gruber,
ich habe mir Ihre Facebook Seite angeschaut und sage mal so: Da geht noch was :-)
Was, darüber würde ich gerne mit Ihnen sprechen! Ich biete Hilfe zur Selbsthilfe und leite Ihre Mitarbeiter in Schulungen an, wie sie Ihre Firma überzeugend im sozialen Netz präsentieren. Fordern Sie jetzt ein Angebot an: www.fb-hilfe.de/angebot
Herzliche Grüße, Ihre Friederike Klug



Hallo Herr Gruber,
ich habe mir Ihre Facebook Seite angeschaut und sage mal so: Da geht noch was :-)
Was, darüber würde ich gerne mit Ihnen sprechen! Ich biete Hilfe zur Selbsthilfe und leite Ihre Mitarbeiter in Schulungen an, wie sie Ihre Firma überzeugend im sozialen Netz präsentieren. Fordern Sie jetzt ein Angebot an: www.fb-hilfe.de/angebot

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>



Maschinenbau Gruber

Volker Gruber

Hauptstraße 225

12345 Köln

EchtPost Herzliche Grüße, Ihre Friederike Klug

Use Case: SEO-Agentur auf der Suche nach neuen Kunden

Hallo Herr Sauer,

Sie vertreiben saure Gurken, aber wenn ich bei Google nach sauren Gurken suche, dann finde ich Sie nicht. Das lässt sich ändern und das sollten Sie ändern! Und ich unterstütze Sie gern dabei. Interesse? Dann lassen Sie uns ganz unverbindlich telefonieren. Ich melde mich die Tage bei Ihnen.

Viele Grüße Heinrich Ricker

Infos unter: www.seo-hilfe-direkt.de



Hallo Herr Sauer,
Sie vertreiben saure Gurken,
aber wenn ich bei Google nach
sauren Gurken suche, dann
finde ich Sie nicht. Das lässt
sich ändern und das sollten Sie
ändern! Und ich unterstütze Sie
gern dabei.
Interesse? Dann lassen Sie uns
ganz unverbindlich telefonieren.
Ich melde mich die Tage bei
Ihnen.
Viele Grüße Heinrich Ricker

Pastarten: Und Ihre Botschaft kommt an <https://echtpost.de>



Saure Gurken Firma

Maik Sauer

Feldweg 7

12345 Köln

EchtPost Infos unter: www.seo-hilfe-direkt.de

Use Case: IT Berater für die Digitalisierung von Geschäftsprozessen

Hallo Herr Kinast,
alle reden von Digitalisierung. Und als Berater für digitale Prozesse tue ich das auch. Aber ich sage es lieber so: Lassen Sie uns dafür sorgen, dass Ihr Unternehmen effizienter und wirtschaftlicher arbeitet. Gemeinsam finden wir heraus, an welchen Schrauben Sie drehen können und wie moderne Technologie dabei unterstützen kann. Interesse? Dann vereinbaren Sie jetzt ein kostenloses Kennenlerngespräch unter www.digital-gedacht.de
Herzlichst, Ihr Roger Sonntag

**LABER
RHABARBER**

Hallo Herr Kinast,
alle reden von Digitalisierung.
Und als Berater für digitale
Prozesse tue ich das auch. Aber
ich sage es lieber so: Lassen Sie
uns dafür sorgen, dass Ihr
Unternehmen effizienter und
wirtschaftlicher arbeitet.
Gemeinsam finden wir heraus, an
welchen Schrauben Sie drehen
können und wie moderne
Technologie dabei unterstützen
kann. Interesse? Dann
vereinbaren Sie jetzt ein
kostenloses Kennenlerngespräch
unter www.digital-gedacht.de

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an. <https://echtpost.de>



Etiketten Gruber GmbH

Udo Kinast

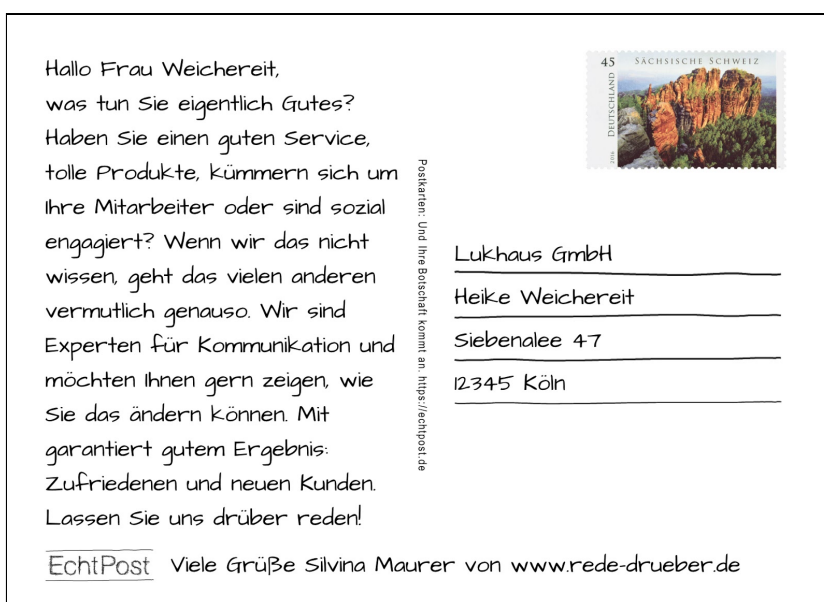
Moltkeweg 45a

12345 Köln

EchtPost Herzlichst, Ihr Roger Sonntag

Use Case: Kommunikationsagentur bei der Neukundengewinnung

Hallo Frau Weichereit,
 was tun Sie eigentlich Gutes? Haben Sie einen guten Service, tolle Produkte, kümmern sich um Ihre Mitarbeiter oder sind sozial engagiert? Wenn wir das nicht wissen, geht das vielen anderen vermutlich genauso. Wir sind Experten für Kommunikation und möchten Ihnen gern zeigen, wie Sie das ändern können. Mit garantiert gutem Ergebnis: Zufriedenen und neuen Kunden. Lassen Sie uns drüber reden!
 Viele Grüße Silvina Maurer von www.rede-drueber.de



Use Case: Experte für Digitalisierung betreibt Akquise

Hallo Herr Meyer,
nur ein Drittel der deutschen Unternehmen ist mit dem Stand der Digitalisierung zufrieden. Wie ist das bei Ihnen? Nutzen Sie moderne Technologien um Ihre Firma voranzubringen? Erfüllen Sie die nötigen Sicherheitsstandards, um sich zu schützen? Wir bieten eine kostenlose Bestandsaufnahme mit der Option, die weiteren Schritte gemeinsam anzugehen. Interesse? Dann www.blablublub.de/beratung

**Klar
Text**

Hallo Herr Meyer,
nur ein Drittel der deutschen Unternehmen ist mit dem Stand der Digitalisierung zufrieden. Wie ist das bei Ihnen? Nutzen Sie moderne Technologien um Ihre Firma voranzubringen? Erfüllen Sie die nötigen Sicherheitsstandards, um sich zu schützen? Wir bieten eine kostenlose Bestandsaufnahme mit der Option, die weiteren Schritte gemeinsam anzugehen.

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>



Silosgruppe

Hans Meyer

Hanauerweg 56

12345 Köln

EchtPost Interesse? Dann www.blablublub.de/beratung

Use Case: Personal Trainer kontaktiert Unternehmen

Hallo Frau Frankenberger,
haben Sie mal darüber nachgedacht, Ihren Mitarbeitern einen Personal Trainer zu spendieren?

Warum Sie das tun sollten? Weil Ihre Mitarbeiter dann

- weniger krank sein werden,
- motivierter sein werden,
- produktiver sein werden,
- erfolgreicher sein werden.

Und weil SIE davon profitieren. Also, denken Sie doch mal drüber nach und fordern bei Interesse ein unverbindliches Angebot an: personalfitness.de/angebot

Mit sportlichen Grüßen, Ihr Sven Kluger

ran an
den speck

Hallo Frau Frankenberger,

haben Sie mal darüber nachgedacht, Ihren Mitarbeitern einen Personal Trainer zu spendieren? Warum Sie das tun sollten?

Weil Ihre Mitarbeiter dann

- weniger krank sein werden,
- motivierter sein werden,
- produktiver sein werden,
- erfolgreicher sein werden.

Und weil SIE davon profitieren. Also, denken Sie doch mal drüber nach und fordern bei Interesse ein unverbindliches Angebot an: personalfitness.de/angebot

EchtPost Mit sportlichen Grüßen, Ihr Sven Kluger



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an. <https://echtpost.de>

Agentur 3Dimensions

Ina Frankenberger

An der Weggabelung 3

12345 Köln

Use Case: Klimaberater sprechen Neukunden an

Hallo Herr Svensson,
was Sie fürs Klima tun können? Das sagen wir Ihnen! Und zwar ganz konkret in einem kostenlosen Beratungsgespräch! Wir zeigen Unternehmen, wie sie ihren Beitrag zum Klimaschutz leisten können - ohne dabei wirtschaftliche Aspekte aus den Augen zu verlieren. Gehen Sie den nächsten Schritt: Vereinbaren Sie einen kostenlosen Termin mit uns. www.heisse-luft.de/termin
Grüße aus Oldenburg vom Heiße-Luft-Team



Hallo Herr Svensson,
was Sie fürs Klima tun können?
Das sagen wir Ihnen! Und zwar
ganz konkret in einem
kostenlosen Beratungsgespräch!
Wir zeigen Unternehmen, wie sie
ihren Beitrag zum Klimaschutz
leisten können - ohne dabei
wirtschaftliche Aspekte aus den
Augen zu verlieren.
Gehen Sie den nächsten Schritt:
Vereinbaren Sie einen
kostenlosen Termin mit uns.
www.heisse-luft.de/termin

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an <https://echtpost.de>



Elektro-Pro GmbH

Erik Svensson

Niebelungenstraße 33

12345 Köln

EchtPost Grüße aus Oldenburg vom Heiße-Luft-Team

Use Case: Co-Working Space macht Akquise

Hallo Frau Sömmering,
eine aktuelle Studie zeigt: 78% der Angestellten arbeiten effizienter, wenn sie hin und wieder einen Tapetenwechsel haben. Da trifft es sich doch gut, dass wir in Ihrer Nachbarschaft ein paar Schreibtische frei haben ;-)
Die können Sie tageweise ganz spontan oder regelmäßig buchen. Wie wär's? Viele Grüße aus dem Coworking-Space Floating
Preise hier: coworking-floating.de/preise



Hallo Frau Sömmering,
eine aktuelle Studie zeigt: 78% der Angestellten arbeiten effizienter, wenn sie hin und wieder einen Tapetenwechsel haben. Da trifft es sich doch gut, dass wir in Ihrer Nachbarschaft ein paar Schreibtische frei haben ;-)
Die können Sie tageweise ganz spontan oder regelmäßig buchen. Wie wär's? Viele Grüße aus dem Coworking-Space Floating



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

Nebeldunst AG
Mia Sömmering
Liebfrauenstraße 112
12345 Köln

EchtPost Preise hier: coworking-floating.de/preise

Use Case: Software Firma macht Vertrieb

Hallo Frau Huber,

wissen Sie eigentlich, was Sie den ganzen Tag lang machen? Wie viel Zeit für Meetings, E-Mails oder die Buchhaltung draufgeht? Und wie viel Zeit Ihnen noch bleibt, für die wirklich wichtigen Aufgaben? Finden Sie es heraus und testen Sie TimePro - natürlich kostenlos und unverbindlich!
www.timepro.de/testen

Viele Grüße Ihr TimePro-Team

PS: Ihre Mitarbeiter können natürlich auch testen!

**WAS MACHEN SIE
EIGENTLICH SO DEN
GANZEN TAG LANG?**

Hallo Frau Huber,

wissen Sie eigentlich, was Sie den ganzen Tag lang machen? Wie viel Zeit für Meetings, E-Mails oder die Buchhaltung draufgeht? Und wie viel Zeit Ihnen noch bleibt, für die wirklich wichtigen Aufgaben? Finden Sie es heraus und testen Sie TimePro - natürlich kostenlos und unverbindlich!
www.timepro.de/testen
Viele Grüße Ihr TimePro-Team



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

Vier Wege GmbH

Annika Huber

Laubhausener Straße 13

12345 Köln

EchtPost PS: Ihre Mitarbeiter können natürlich auch testen!

Use Case: Catering Unternehmen sucht neue Kunden im B2B

... In diesem Sinne: Sorgen Sie für leckere Kleinigkeiten auf dem Tisch, wenn Ihre Meetings erfolgreich sein sollen. Wir liefern hochwertige Häppchen aus regionalen Zutaten - garantiert ohne anschließendes Fresskoma :-)

Wollen Sie mal probieren? Dann bitte hier entlang: meetingkueche.de/probieren

Viele Grüße aus Ihrem Meetingküche-Team

“

Man kann
nicht gut
denken wenn
man nicht gut
gegessen hat.

... In diesem Sinne: Sorgen Sie für leckere Kleinigkeiten auf dem Tisch, wenn Ihre Meetings erfolgreich sein sollen. Wir liefern hochwertige Häppchen aus regionalen Zutaten - garantiert ohne anschließendes Fresskoma :-)

Wollen Sie mal probieren? Dann bitte hier entlang:
meetingkueche.de/probieren

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>



Katego GmbH & Co KG

Heiner Wollner

Luftspringer Straße 12

12345 Köln

EchtPost Viele Grüße aus Ihrem Meetingküche-Team

Use Case: Business-Coach spricht Führungskräfte an

Hallo Herr Breczna,

zugegeben: Wir kennen uns nicht, aber das würde ich gern ändern! Und nein, das ist kein unmoralisches Angebot und ich will auch nicht aufdringlich sein. Aber Sie interessieren mich. Weil wir in der gleichen Branche arbeiten und Sie dort eine echte Größe sind. Und weil ich Ihnen vielleicht zu noch mehr Größe verhelfen kann. Also, darf ich Sie auf einen Kaffee einladen?

Herzlich, Ihr Heiner Wallauf

Kurze Info zu mir hier: www.heinerwallauf.de

Darf ich Sie auf
einen Kaffee
einladen?

Hallo Herr Breczna,
zugegeben: Wir kennen uns nicht,
aber das würde ich gern ändern!
Und nein, das ist kein
unmoralisches Angebot und ich
will auch nicht aufdringlich sein.
Aber Sie interessieren mich. Weil
wir in der gleichen Branche
arbeiten und Sie dort eine echte
Größe sind. Und weil ich Ihnen
vielleicht zu noch mehr Größe
verhelfen kann. Also, darf ich Sie
auf einen Kaffee einladen?
Herzlich, Ihr Heiner Wallauf

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>



Haustner GmbH

Nico Breczna

Hauptstraße 567

12345 Köln

EchtPost Kurze Info zu mir hier: www.heinerwallauf.de

Use Case: Vertriebsagentur bietet ihre Dienste an

Hallo Frau Slownik,

Sie haben ein gutes Produkt. Wir können gut verkaufen.

Wie wär's, sollen wir mal austesten, wie das zusammen passt?

Bei Interesse können Sie hier ein kostenloses Angebot anfordern: vertriebsagenten.de/angebot

Viele Grüße aus Neuss von den Vertriebsagenten



Hallo Frau Slownik,

Sie haben ein gutes Produkt.
Wir können gut verkaufen.

Wie wär's, sollen wir mal
austesten, wie das zusammen
passt?

Bei Interesse können Sie hier
ein kostenloses Angebot
anfordern:

vertriebsagenten.de/angebot

EchtPost Viele Grüße aus Neuss von den Vertriebsagenten



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

LubHaKen AG

Elena Slownik

Bismarkring 24

12345 Köln

Use Case: Personalvermittler auf Kundensuche

Hallo Frau Steinbeißner,,

auch wenn Sie gerade kein neues Personal suchen: Das kann sich ja ändern und dann helfen wir Ihnen gerne dabei, die passenden Leute zu finden!

Schenken Sie unserer Postkarte doch einfach einen Platz an Ihrer Pinnwand, so dass Sie bei Bedarf unsere Nummer direkt zur Hand haben: 0221 - 123 456 78

Viele Grüße vom personalhilfe.de Team



Hallo Frau Steinbeißner,
auch wenn Sie gerade kein
neues Personal suchen: Das
kann sich ja ändern und dann
helfen wir Ihnen gerne dabei,
die passenden Leute zu finden!
Schenken Sie unserer
Postkarte doch einfach einen
Platz an Ihrer Pinnwand, so
dass Sie bei Bedarf unsere
Nummer direkt zur Hand
haben: 0221 - 123 456 78

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>



Signumsag AG

Human Ressources

Klara Steinbeißner

Gautal Str. 3

12345 Köln

EchtPost Viele Grüße vom personalhilfe.de Team

Use Case: Steuerberater bei der Neukundengewinnung

Hallo Herr Menke,

Sie lieben Ihre Kunden, aber wenn die Buchhaltung ansteht, laufen Sie am liebsten davon?

Dann lassen Sie mich das doch machen! Als Steuerberater liebe ich meine Kunden UND deren Zahlen :-)

Fordern Sie hier Ihr Angebot an: www.steuerliebe-koeln.de

Grüße aus Köln, Ihr Steuerberater Gerd Richter



Hallo Herr Menke,

Sie lieben Ihre Kunden, aber wenn die Buchhaltung ansteht, laufen Sie am liebsten davon?

Dann lassen Sie mich das doch machen! Als Steuerberater liebe ich meine Kunden UND deren Zahlen :-)

Fordern Sie hier Ihr Angebot an: www.steuerliebe-koeln.de

EchtPost Grüße aus Köln, Ihr Steuerberater Gerd Richter



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

Onlineshop ABC

Stefan Menke

Hauptstr. 7

12345 Köln

Use Case: CRM-Anbieter macht Akquise

Wir adaptieren diese chinesische Weisheit mal ganz dreist und behaupten: Die beste Zeit ein CRM-System einzuführen, war bei der Unternehmensgründung. Die zweitbeste Zeit ist jetzt. Und wir versprechen: Die Einführung eines CRM-Systems ist einfacher als Sie denken. Die Nutzung günstiger als Sie denken. Testen Sie es! Kostenlos und unverbindlich!
<https://einfaches-crm.de/signup>

**Die beste Zeit einen
Baum zu pflanzen, war
vor zwanzig Jahren.
Die zweitbeste Zeit ist
jetzt.**

CHINESISCHES SPRICHWORT

Wir adaptieren diese chinesische Weisheit mal ganz dreist und behaupten: Die beste Zeit ein CRM-System einzuführen, war bei der Unternehmensgründung. Die zweitbeste Zeit ist jetzt. Und wir versprechen: Die Einführung eines CRM-Systems ist einfacher als Sie denken. Die Nutzung günstiger als Sie denken. Testen Sie es! Kostenlos und unverbindlich!



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

Burkhard AG

Kundenservice

Reiner Tralbert

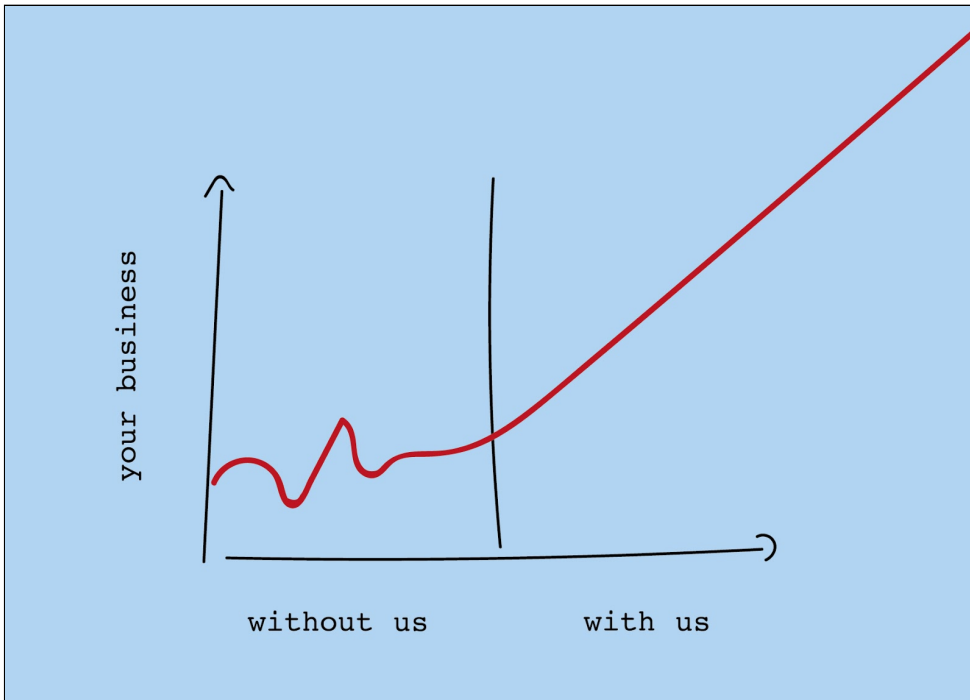
Logoweg 7

12345 Köln

EchtPost <https://einfaches-crm.de/>

Use Case: SEO-Agentur sucht Neukunden

Hallo Frau Steffens,
schicke Kurve auf der Rückseite, oder? Mit Suchmaschinenoptimierung lässt die sich tatsächlich realisieren! Wie genau, erklären wir gern in einem Telefonat - kostenlos und unverbindlich natürlich. Vereinbaren Sie hier Ihren Termin: <https://halloGo.de/termin>
Viele Grüße aus Düsseldorf vom HalloGo-Team



Hallo Frau Steffens,

schicke Kurve auf der Rückseite, oder?

Mit Suchmaschinenoptimierung lässt die sich tatsächlich realisieren!

Wie genau, erklären wir gern in einem Telefonat - kostenlos und unverbindlich natürlich.

Vereinbaren Sie hier Ihren Termin:

<https://halloGo.de/termin>

EchtPost Viele Grüße aus Düsseldorf vom HalloGo-Team



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an. <https://echtpost.de>

Training & Coaching

Maria Steffens

Rheinweg 75

12345 Köln

Use Case: Vertriebsaktivitäten nach Messebesuch

Hallo Herr Kunert,
schön, dass Sie am 3. August unseren Messestand auf der xyz-Messe besucht haben! Daran würde ich gern anknüpfen und über Ihre konkreten Anforderungen sprechen. Wollen wir telefonieren oder uns auf einen Kaffee treffen? Ich würde mich freuen!
Viele Grüße, Gabi Rotter
gabi.rotter@praxisnah-ran.de oder 0221-123 4567



Hallo Herr Kunert,
schön, dass Sie am 3. August
unseren Messestand auf der xyz-
Messe besucht haben!

Daran würde ich gern anknüpfen
und über Ihre konkreten
Anforderungen sprechen. Wollen wir
telefonieren oder uns auf einen
Kaffee treffen?

Ich würde mich freuen!
Viele Grüße, Gabi Rotter

EchtPost gabi.rotter@praxisnah-ran.de oder 0221-123 4567

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an. <https://echtpost.de>



Silo & Partner GmbH
Markus Kunert
Jaguarstr. 10
12345 Köln

Use Case: Web-Agentur betreibt Akquise

Hallo Frau Hausmann,
wir würden uns wahnsinnig freuen, wenn Sie uns fünf Minuten Ihrer Kaffeepause schenken und mal hier gucken: www.beispielseite.de Cool oder? Diese Seite haben wir gemacht und sind darauf mächtig stolz! Und wir sind voll motiviert, ähnliche Projekte auch mit Ihnen zu realisieren! Interesse? Dann freue ich mich von Ihnen zu hören!
anne.buch@echtpost.de oder 0221 - 177 383 93

Kaffeepause

Hallo Frau Hausmann,
wir würden uns wahnsinnig freuen,
wenn Sie uns fünf Minuten Ihrer
Kaffeepause schenken und mal hier
gucken: www.beispielseite.de
Cool oder? Diese Seite haben wir
gemacht und sind darauf mächtig
stolz! Und wir sind voll motiviert,
ähnliche Projekte auch mit Ihnen
zu realisieren! Interesse? Dann
freue ich mich von Ihnen zu hören!



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

Glockner & Hausmann GmbH
Annette Hausmann
Zenstraße 1
12345 Köln

EchtPost anne.buch@echtpost.de oder 0221 - 177 383 93

Use Case: Akquise im ersten Quartal des Jahres

Hallo Herr Müller,
zugegeben, das neue Jahr ist nicht mehr ganz frisch, aber das ist kein Grund, gesteckte Ziele aus den Augen zu verlieren! Welche Wachstumsziele haben Sie für 2020? Und welche Hebel setzen Sie dafür ein? Ich würde Ihnen gern vorstellen, wie wir mit Kunden aus Ihrer Branche zusammen arbeiten und dort für Wachstum sorgen! Interesse? Dann freue ich mich von Ihnen zu hören!
www.wachstum-x.de/kontakt
Viele Grüße, Daniel Alrecht von Wachstumsbereiter



Hallo Frau Schüller,
zugegeben, das neue Jahr ist nicht mehr ganz frisch, aber das ist kein Grund, gesteckte Ziele aus den Augen zu verlieren! Welche Wachstumsziele haben Sie für 2020? Und welche Hebel setzen Sie dafür ein? Ich würde Ihnen gern vorstellen, wie wir mit Kunden aus Ihrer Branche zusammen arbeiten und dort für Wachstum sorgen! Interesse? Dann freue ich mich von Ihnen zu hören!
www.wachstum-x.de/kontakt

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>



Rauch GmbH & Co KG
Sybille Schüller
Gellertstraße 143
12345 Köln

EchtPost Viele Grüße, Daniel Alrecht von Wachstumsbereiter

Use Case: Weiterbildungsinstitut betreibt Upselling

Hallo Herr Müller,

vor einer Weile haben Sie eine Fortbildung zum Online Marketing Manager bei uns besucht. Daran anknüpfend veranstalten wir im Laufe des Jahres verschiedene Aufbaukurse mit den Schwerpunkten PR, Influencer Marketing, und Social Media Marketing. Interesse? Dann profitieren Sie von unserem Frühbucherrabatt und buchen bis zum 1. März einen unserer Kurse! Viele Grüße, Elena Merhal

<https://weiterbildung-x.de/marketing>



Hallo Herr Gustafson,
vor einer Weile haben Sie eine
Fortbildung zum Online
Marketing Manager bei uns
besucht. Daran anknüpfend
veranstalten wir im Laufe des
Jahres verschiedene Aufbau-
kurse mit den Schwerpunkten PR,
Influencer Marketing und
Social Media Marketing.
Interesse? Dann profitieren Sie
von unserem Frühbucherrabatt
und buchen bis zum 1. März einen
unserer Kurse!
Viele Grüße, Elena Merhal

Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an. <https://echtpost.de>



Agentur Lauwarm
Arne Gustafson
Hausherrstraße 6
12345 Köln

EchtPost <https://weiterbildung-x.de/marketing>

Use Case: Kaltakquise

Hallo Herr Hauser,
wir wissen: Jeden Tag will irgendwer was von Ihnen. Und wir geben zu: Wir auch :-)
ABER: Aus gutem Grund! Denn wir sind uns sicher, dass wir gut zusammen passen und das wollen wir beweisen! Wir melden uns! Ihr Team von Ihr-Unternehmen
Erste Infos hier: www.ihr-unternehmen.de/angebot

SCHON WIEDER EINER.

Ist aber wichtig.

Hallo Herr Hauser,

wir wissen: Jeden Tag will
irgendwer was von Ihnen.
Und wir geben zu: Wir auch :-)

ABER: Aus gutem Grund!
Denn wir sind uns sicher, dass
wir gut zusammen passen und
das wollen wir beweisen!

Wir melden uns!
Ihr Team von Ihr-Unternehmen

EchtPost Erste Infos hier: www.ihr-unternehmen.de/angebot



Postkarten: Und Ihre Botschaft kommt an: <https://echtpost.de>

Hauser Logistik

Hans Hauser

Liebherrweg 3

12345 Köln

Use-Case: Inkasso Dienstleister betreibt Neukunden Akquise

Hallo Herr Spätler,
haben Sie Kunden, die nicht zahlen? Nein? Dann freut uns das ganz ehrlich für Sie!
Falls sich das mal ändern sollte, dann verschwenden Sie bloß keine negativen Energien darauf.
Lassen Sie uns das lieber machen! Wir sorgen dafür, dass Sie bekommen, was Ihnen zusteht!
Viele Grüße, Jürgen Welke & Team
Infos unter www.inkasso-dienstleister.de

